

# Reakció vagy prevenció?

---

Software Takeover a gyakorlatban



# “ Kétségbeesés, frusztráció, TÜZOLTÁS? ”

## Multinacionális nagyvállalat

Működésük szempontjából kritikus szoftver projekt megmentése

Megegyezés a beszállítóval

## Középvállalat

Havi 1,2 Mrd forint elszámolása kérdéses.

8 hónapja gyakorlatilag nem működő rendszer

2 hét alatt helyreállítás





# Bodrogközi László

Ügyvezető, tulajdonos, angelbefektető

---

- Többszörös ITBusiness TOP25 vezető
- Bizalmi kör - Leader Of The Year
- Pilóta, a HajduFly repülőiskola vezetője

## Neuron Szoftver Kft.

25 éve fejlesztünk nagyvállalati szoftvereket

Üzletkritikus folyamatokat támogató szoftverekre specializálódtunk

Több mint 30 sikeres Software Takeover projekt

Bisnode Platinum Excellence minősítés



Mi vezet idáig?



# Előzmények

---

1.

## Milleniumi évek

Első nagy szoftverboom a közép-  
és nagyvállalatoknál

2.

## Tömeges fejlesztés

Viszonylag olcsó fejlesztés, de  
VÁLTOZÓ MINŐSÉG

3.

## 2-3. generációs szoftverek

Ezeknek a rendszereknek a  
nagy része 10-15 éves



# Technológiai okok

Szoftver technológiája már nem támogatott

IT biztonsági kockázatok

⚠ **Kockázat:** A menedzsment tud róla?

Megváltoztak az üzleti folyamatok, a cég kinőtte a szoftvert

Rövid idejű megoldások

⚠ **Kockázat:** Üzletmenet folytonosság!?

# HR okok

Az ismert munkaerő piaci problémák szerepe jelentős

---

Nem megfelelő a belső csapat mérete

Szoftverfejlesztő cég csapatának fluktuációja

Kiöregedő fejlesztők

Elavult technológiai, módszertani tudás

Hosszú, költséges az átképzés





# Üzleti okok

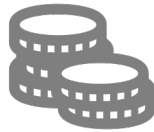
Értelemszerűen az üzleti vezetők számára nem a szoftverfejlesztés van a fókuszban, hanem az üzlet építése

---



## IT és felsővezetők

Nem feltétlenül szakterülete a szoftverfejlesztés, nem tud megfelelő lépéseket tenni



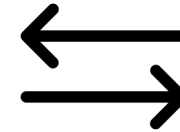
## Drága fejlesztés

Növekvő elvárások, fejlesztők jelzéseinek figyelmen kívül hagyása, elvándorlás



## Minőség és Ár

Minőségi vagy árvita alakul ki a külső fejlesztő és az ügyfél között, ami eskalálódik.



## Irányváltás

A fejlesztő cég a továbbiakban már nem tudja, vagy akarja támogatni a rendszert.



# Megoldás

1. lépés

## Felismerés, megértés

Problémák, kockázatok felmérése, után  
cselekvési terv készítése

2. lépés

## Cselekvés, intézkedés

Cselekvési terv azonnali beavatkozást igénylő  
feladatainak a végrehajtása

3. lépés

## Prevenció és támogatás

Középtávú feladatok végrehajtása és a szoftver  
stabil támogatásának biztosítása

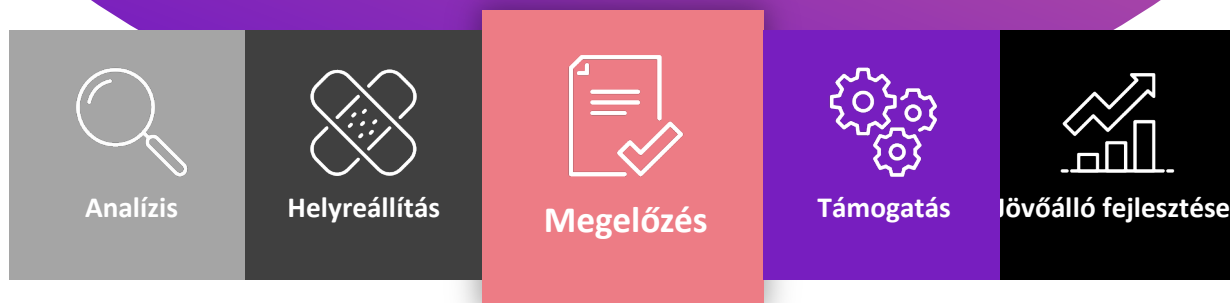
4. lépés

## Jövőálló fejlesztések

Továbbfejlesztés, vagy kiváltás,  
jövőálló technológiákkal és módszertannal.

# Neuron Software Takeover

Módszertan, ami az üzletmenet folytonosság és az adott vezető szemszögéből közelíti meg a problémát



***„Biztosítjuk, hogy az vezetők fókuszában ne a szoftver, hanem a saját üzletük fejlesztése legyen.”***





# Kezdjünk el beszélgetni!

## Van megoldás!

---

**E-mail:** [laszlo.bodrogkozi@neruon.hu](mailto:laszlo.bodrogkozi@neruon.hu)

**Web:** [worldofneuron.com](http://worldofneuron.com)